

- Muestre que sabe que le están esperando.
- En un grupo preste atención a todo el mundo.

LA HABILIDAD DE ESCUCHAR A LA GENTE

- Mire a quien este hablando.
- Inclínese hacia quien habla o escuche.
- Aténgase al tema de su interlocutor y no interrumpa.
- Use las palabras de su interlocutor "Usted" y "Su".
- En un grupo preste atención a todo el mundo.

LA HABILIDAD DE INFLUIR SOBRE LA GENTE

- Conozca las motivaciones de la gente.
- NO presuma que a la gente le agrada lo mismo que a usted.
- Descubra que buscan y que les agrada.
- Límitese a mostrarles como pueden obtener lo que desean, haciendo lo que Ud. desea que hagan.
- Desde una actitud de humildad, obediencia y amor filial. Dios resiste a los soberbios y no les escucha (cf, Sal 8,2.5; Jn 14,15; Mt 6,6).
- Pidiendo al Maestro de oración, al Espíritu Santo, que ilumine nuestra mente y nuestro corazón y que dirija nuestra oración, y que ore en nosotros (cf. Rm 8,26-27).

IV. COMPROMISO

- ♦ Vivir profundamente este tiempo de la Cuaresma, ahondando en la oración y la realización de un profundo examen de conciencia que nos acerque al Sacramento de la Penitencia como preparación para la Semana Mayor.
- ♦ Comenzar a convocar a los fieles de la Célula o Parroquia para que asistan al **Primer Encuentro de Ujieres** el 25 de Abril y así poder constituir un equipo de servicio sólido y preparado.

V. ORACIÓN FINAL

Para ser familia de Dios:

Sírvanos. ¡Queremos vivir unidos!

Blog de la Comisión (Noticias y Subsidios):

<http://comisiondeliturgiabaq.blogspot.com>

E-mail: comisionarquidiocesanadeliturgia@yahoo.com



EQUIPO DE UJIERES

COMITÉ DE LA CÉLULA PARA LA ANIMACIÓN LITÚRGICA

ETAPA 1
FASE 3
AÑO 1

ARQUIDIÓCESIS DE BARRANQUILLA • DPTO. DE SERVICIOS PASTORALES
PASTORAL LITÚRGICA • SUBSIDIO No. 34 • MARZO 2009



UN BUEN UJIER Habilidades y Cualidades

Objetivo: Al finalizar esta reunión los ujieres compartirán consejos sencillos sobre sus habilidades para trabajar en público y fortalecer su equipo.

I. MOTIVACIÓN: con alegría cantemos juntos esta es la Iglesia

II. ORACIÓN BÍBLICA: 1 Timoteo 4, 11-16

Estas cosas tienes que mandar y enseñar. Evita que te desprecien por ser joven; más bien debes ser un ejemplo para los creyentes en tu modo de hablar y de portar, y en amor, fe y pureza de vida.

Mientras llego, dedícate a leer en público las escrituras, animar a los hermanos e instruirlos. No descuides los dones que Dios te concedió, cuando por inspiración suya, los ancianos de la iglesia te impusieron las manos.

Pon toda tu atención en estas cosas para que todos puedan ver como adelantas. Ten cuidado de ti mismo y de lo que enseñas a otros, y sigue firme en todos. Si lo haces así, te salvaras a ti mismo y salvaras a lo que te escuchan

Reflexión: Demos dedicarnos a animar a nuestra comunidad, a instruirla y aprender de ella. Y por ello trabajemos por prepararlos y fortalecer nuestras habilidades y cualidades.

III. DESARROLLO: A continuación vamos a estudiar una serie de cualidades y habilidades que debemos cultivar para mejorar en nuestro servicio como ujieres.

LA HABILIDAD DE CAUSAR UNA BUENA IMPRESIÓN

- Merézcala.
- Siéntase orgulloso de si mismo, de lo que hace, del lugar donde trabaja.
- Sea SINCERO.
- Muestre entusiasmo.
- No se muestre excesivamente ansioso.
- No trate de destacarse rebajando a los demás.
- No ataque a nadie ni a nada.



LOGRE QUE LOS DEMÁS PIENSEN COMO USTED

- La única forma de seguir ganando en una discusión es evitándola.
- Demuestre respeto por las opiniones ajenas.
- Jamás diga a una persona que está equivocada.
- Si Ud.. Esta equivocado admítalo rápida y enfáticamente.
- Empiece en forma amigable.

- Muestre simpatía por las ideas y deseos de la otra persona.
- Apele a los motivos mas nobles.
- Dramatice sus ideas.
- Lance con tacto un reto amable.
- Consiga que la otra persona diga: "Si, si, inmediatamente".
- Permita que la otra persona sea quien hable mas.
- Permita que la otra persona sienta que la idea es de ella.
- Trate de ver las cosas desde el punto de vista de la otra persona.

EN QUE SE INTERESA LA GENTE?

- La gente esta diez mil veces más interesada en ella misma que en usted.
- La naturaleza del hombre es egoísta es decisivo para usted en la vida darse cuenta de esta realidad.

COMO AGRADAR A LOS DEMÁS

- Intereses sinceramente por los demás.
- Para toda persona su nombre es el sonido mas dulce y mas importante.
- Sea un buen oyente. Anime a los demás a que hablen de si mismos.
- Hable siempre de lo que le interesa a los demás.
- Haga que la otra persona se sienta importante.

LA HABILIDAD DE HACER SENTIR IMPORTANTE A LA GENTE

- ▶ ¿Cuál es el rasgo mas universal del ser humano?
El deseo de ser importante
- ▶ ¿Qué se requiere para ser diestro en las relaciones humanas?
Hacer sentir importantes a las personas.

¿QUE DEBEMOS HACER PARA HACER SENTIR IMPORTANTE A ALGUIEN?

- Escucharlo
- Aplaudirlo y elogiarlo
- Llamarlo por su nombre de pila.
- Haciendo una pausa antes de responderle.
- Háblele en sus términos (usted, su, tu)